

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Шарифуллин Рамиль Анварович

Должность: директор Казанского филиала

Дата подписания: 10.10.2023

Уникальный программный ключ:

65fd6cbdf7eae29c01b701aabc1fbc13d72d7bd0b08b122e44091c482448eba9

**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРАВОСУДИЯ»
Казанский филиал**

Рабочая программа дисциплины (модуля)

«Гражданское и торговое право зарубежных стран»

Набор 2023 г.

Направление подготовки: 40.04.01 Юриспруденция (уровень магистратуры)

Магистерская программа: Юрист в сфере гражданско-правовых отношений

Рабочая программа разработана в соответствии с требованиями ФГОС.

Разработчик (-и): Барышев С.А., к.ю.н., доцент

Рабочая программа дисциплины обсуждалась и одобрена кафедрой гражданского права, протокол № 15 от 27 июня 2023 г.

Зав.кафедрой Закиров Р.Ю., к.ю.н., доцент

Казань, 2023

ПРОТОКОЛ ИЗМЕНЕНИЙ

рабочей программы дисциплины (модуля)

наименование дисциплины в соответствии с учебным планом

для набора ____ года на ____ - ____ уч.г.¹

Краткое содержание изменения	Дата и номер протокола заседания кафедры

Актуализация выполнена²: _____
(ФИО, ученая степень, ученое звание)

_____ «__» _____ 201__ г.
ПОДПИСЬ

Зав. кафедрой _____
(ФИО, ученая степень, ученое звание)

_____ «__» _____ 20__ г.
ПОДПИСЬ

¹ Указанный протокол заполняется при актуализации РП по дисциплине (модулю) на учебный год, в течение которого соответствующая дисциплина (модуль) будет преподаваться (если год набора отличается от года преподавания дисциплины (модуля)).

² Если отдельные элементы РП актуализированы разными педагогическими работниками, то необходимо указать соответствующую информацию, обеспечить подписание документа всеми педагогическими работниками.

Оглавление

	Наименование разделов	Стр.
	Аннотация рабочей программы	
1.	Цели и планируемые результаты изучения дисциплины (модуля)	
2.	Место дисциплины (модуля) в структуре ОПОП	
3.	Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы	
4.	Содержание дисциплины (модуля)	
5.	Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)	
6.	Материально-техническое обеспечение	
7.	Карта обеспеченности литературой	
8.	Фонд оценочных средств	

Аннотация рабочей программы дисциплины
«Гражданское и торговое право зарубежных стран»
Разработчик: Барышев С.А.

Цель изучения дисциплины	Целью изучения дисциплины (модуля) является освоение компетенций (индикаторов достижения компетенций), предусмотренных рабочей программой.
Место дисциплины в структуре ППСЗ/ОПОП	М.1.В.5 Дисциплины (модуля) по выбору 5 (ДВ.5)
Компетенции, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля)	ПК-3, ПК-5
Содержание дисциплины (модуля)	Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран Тема 2. Правовой статус участников имущественного оборота Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран Тема 4. Общая характеристика вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран
Общая трудоемкость дисциплины (модуля)	Общая трудоемкость дисциплины составляет 2 зачетных единицы, 72 часа
Форма промежуточной аттестации	Дифференцированный зачет

1. Цели и планируемые результаты изучения дисциплины (модуля)

Целью изучения дисциплины (модуля) является освоение компетенций (индикаторов достижения компетенций), предусмотренных рабочей программой.

В совокупности с другими дисциплинами ОПОП дисциплина обеспечивает формирование следующих компетенций:

Таблица 1

№ п/п	Код компетенции	Название
1	ПК-3	Способен разрешать дела в сфере гражданско-правовых отношений, выносить судебные акты ИПК-3.1. Осуществляет прием заявлений, жалоб и иных процессуальных документов от граждан и юридических лиц ИПК-3.2. Рассматривает и разрешает дела в сфере гражданско-правовых отношений ИПК-3.3. Составляет судебные акты по делам в сфере гражданско-правовых отношений
2	ПК-5	Способен консультировать по вопросам гражданского законодательства и представлять интересы участников гражданского оборота ИПК-5.1. Осуществляет консультации в устной и письменной форме по вопросам применения гражданского законодательства ИПК-5.2. Выступает в качестве представителя в судах, органах публичной власти, а также в отношениях с гражданами и

		юридическими лицами в сфере гражданского права ИПК-5.3. Составляет правовые документы (договоры, корпоративные документы, иски, заявления и т.п.) в сфере гражданского прав
--	--	--

Планируемые результаты освоения дисциплины в части каждой компетенции указаны в картах компетенций по ОПОП.

2. Место дисциплины (модуля) в структуре ОПОП

Дисциплина части учебного плана, формируемой участниками образовательных отношений.

3. Объем дисциплины (модуля) и виды учебной работы

Таблица 2.1
очная форма обучения

Вид учебной работы	Трудоемкость		
	зач. ед.	час.	по семестрам
			3
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	2	72	72
Контактная работа	-	16	16
Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	-	56	56
Занятия лекционного типа	-	2	2
Занятия семинарского типа	-	14	14
в том числе с практической подготовкой (при наличии)	-	8	8
Форма промежуточной аттестации	-	-	Диф. зачет

Таблица 2.2
заочная форма обучения

Вид учебной работы	Трудоемкость			
	зач. ед.	час.	по семестрам	
			2	3
Общая трудоемкость дисциплины по учебному плану	2	72	72	
Контактная работа	-	10	4	6
Самостоятельная работа под контролем преподавателя, НИРС	-	62	62	
Занятия лекционного типа	-	2	2	
Занятия семинарского типа	-	8	2	6
в том числе с практической подготовкой (при наличии)	-	3		3
Форма промежуточной аттестации	-	-		Диф. зачет

4. Содержание дисциплины (модуля)

4.1. Текст рабочей программы по темам

Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран

Основные принципы частного права и особенности их закрепления в зарубежном гражданском и торговом праве. Принцип добросовестности и его применение: специфика различных правовых систем. Унификация частного права. Принципы европейского договорного права. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА. Общая система координат европейского частного права (DCFR). Проект европейского гражданского кодекса (Проект Гандолфи).

Источники гражданского и торгового права зарубежных стран; основные системы гражданского и торгового права. Краткая характеристика источников гражданского и торгового права романо-германской правовой системы. Французский гражданский кодекс (CodeCivil), Французский торговый кодекс (CodeCommerces); реформирование гражданского и торгового законодательства; значение специальных нормативно-правовых актов и судебной практики. Особенности судебной системы Франции и специфика формирования правовых позиций судов по вопросам частного права. Значение правовой доктрины. Краткая характеристика источников гражданского и торгового права Германии. Германское гражданское уложение (BGB), Германское торговое уложение (HGB); вопросы реформирования законодательства. Особенности судебной системы Германии и специфика формирования правовых позиций судов по вопросам частного права. Правовая доктрина в Германии. Факультативно: особенности частного права Нидерландов, Испании, Италии и других стран.

Англо-американская система права. Значение прецедента. Краткая характеристика источников в США. Особенности федеративной системы и отражение в системе источников. Унификация права в США. Федеральное законодательство и законодательство отдельных штатов. Источники права в Великобритании. Писаное право и прецеденты. Особенности нахождения, толкования и анализа правовой информации.

Практические навыки нахождения материалов судебной практики в различных правовых системах.

Тема 2. Правовой статус участников имущественного оборота

Субъекты гражданского права: физические лица и юридические лица. Особенности правового положения некоммерческих организаций в различных правовых системах.

Институт представительства в гражданском праве: представительство по закону и договору.

Субъекты торгового права. Понятие коммерсанта и торговой сделки. Особенности регистрации юридических лиц – субъектов торговой деятельности; фирменное наименование. Правовой статус коммерсанта в Германии и во Франции.

Общие положения о торговых товариществах. Характеристика основных разновидностей торговых товариществ/партнерств. Источники регулирования.

Торговое представительство и посредничество: понятие и виды торгового представительства в праве Франции и ФРГ.

Корпорации и компании в праве США и Великобритании.

Виды юридических лиц в различных правовых системах: общее и особенное. Особенности

правового положения общества с ограниченной ответственностью в Германии (GmbH) и Франции (SARL). Характеристика упрощенного акционерного общества (SAS) во Франции, сравнение с классической организационно-правовой формой акционерного общества. Особенности регулирования акционерных обществ (AG) в Германии. Несостоятельность (банкротство) физических и юридических лиц: зарубежный опыт регулирования и правоприменения. Критерии признания должника несостоятельным. Прокредиторская и продолжниковская системы регулирования. Правовые способы урегулирования отношений между должником и кредиторами, предшествующие конкурсному производству. Процедура конкурсного производства и ее правовые последствия. Правомочия кредиторов в процедурах банкротства.

Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран

Понятие сделки в унифицированных актах и национальном законодательстве зарубежных стран. Форма сделки. Особенности совершения сделок в электронной форме. Недействительность сделок. Основания и последствия недействительности сделок в унифицированных актах и нормативно-правовых актах зарубежных стран. Исковая давность в праве зарубежных стран: понятие и общая характеристика. Особенности применения института исковой давности в праве отдельных зарубежных стран.

Тема 4. Общая характеристика вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран

Понятие, виды и объекты вещных прав. Общие положения о праве собственности. Характеристика полномочий собственника. Регистрация права собственности на недвижимое имущество, ее порядок и значение. Приобретение права собственности и его защита.

Права на чужие вещи. Понятие и содержание прав на чужие вещи. Характеристика основных разновидностей прав на чужие вещи: сервитутов, узуфрукта, эмпфитевзиса, суперфиция и залога.

Институт владения. Институт зависимого держания в англо-саксонской системе права: понятие и общая характеристика. Охрана владения в континентальной и общей системах права.

Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран

Понятие обязательства в гражданском праве ведущих зарубежных стран. Договор как основной источник возникновения обязательств. Преддоговорные отношения сторон. Соглашения о ведении переговоров. Преддоговорная ответственность (*culpa in contrahendo*). Виды договоров в праве зарубежных стран. Условия договора: классификация; ограничение свободы договора при формулировании условий. Исполнение договора. Надлежащее и ненадлежащее исполнение договора. Ответственность и другие последствия нарушения договора. Основания освобождения от ответственности за нарушение договора. Непреодолимая сила. Общая характеристика средств защиты при нарушении договора в синаллагматическом договоре (*exceptione adimpleti contractus*).

Перемена лиц в обязательстве. Уступка прав требования и перевод долга. Обеспечение исполнения обязательств. Прекращение обязательств. Порядок прекращения договора. Краткая характеристика денежных обязательств. Краткая характеристика регулирования договора купли-продажи (Венская конвенция о договорах международной купли-продажи 1980 г. товаров и купля продажа в национальных правовых системах). Особенности регулирования финансовых сделок.

**4.2. Разделы и темы дисциплины, виды занятий (тематический план)
Тематический план**

*Таблица 3.1
очная форма обучения*

№	Раздел дисциплины, тема	Код компетенции	Общая трудоёмкость дисциплины	в том числе					Наименование оценочного средства
				работа под контролем преподавателя.	Контактная работа	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Практическая подготовка	
			час.	час.	час.	час.	час.	час.	
1	Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран	ПК-5	14	10	4	2	2	1	вопросы для семинара (практического занятия), доклады, контрольная работа,
2	Тема 2. Правовой статус участников имущественного оборота	ПК-5	14	10	4	-	4	2	вопросы для семинара (практического занятия), доклады,
3	Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран	ПК-3	14	12	2	-	2	1	вопросы для семинара (практического занятия), практические задачи, деловая игра, Доклад
4	Тема 4. Общая характеристика вещных прав в	ПК-5	16	12	4	-	4	2	вопросы для семинара (практического

№	Раздел дисциплины, тема	Код компетенции	Общая трудоёмкость дисциплины	в том числе					Наименование оценочного средства
				работа под контролем преподавателя.	Контактная работа	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Практическая подготовка	
				час.	час.	час.	час.	час.	
	гражданском и торговом праве зарубежных стран								занятия), практические задачи; контрольная работа,
5	Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран	ПК-3	14	12	2	-	2	2	вопросы для семинара (практического занятия), практические задачи, деловая игра
ВСЕГО			72	56	16	2	14	7	

Таблица 3.2
заочная форма обучения

№	Раздел дисциплины, тема	Код компетенции	Общая трудоёмкость дисциплины	в том числе					Наименование оценочного средства
				работа под контролем преподавателя.	Контактная работа	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Практическая подготовка	
				час.	час.	час.	час.	час.	
1	Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран	ПК-5	15	12	3	2	1		вопросы для семинара, практические задания Доклады, эссе
2	Тема 2. Правовой статус участников имущественного оборота	ПК-5	14	12	2	-	2	1	вопросы для семинара, практические задания Доклады, эссе

№	Раздел дисциплины, тема	Код компетенции	Общая трудоёмкость дисциплины	в том числе					Наименование оценочного средства
				работа под контролем преподавателя.	Контактная работа	Занятия лекционного типа	Занятия семинарского типа	Практическая подготовка	
				час.	час.	час.	час.	час.	
3	Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран	ПК-3	13	12	1	-	1		вопросы для семинара, практические задания деловая игра Доклады, эссе
4	Тема 4. Общая характеристика вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран	ПК-5	14	12	2	-	2	1	вопросы для семинара, практические задания Доклады, эссе
5	Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран	ПК-3	16	14	2	-	2	1	вопросы для семинара, практические задания деловая игра Доклады, эссе
ВСЕГО			72	62	10	2	8	3	

4.3. Самостоятельное изучение обучающимися разделов дисциплины

Таблица 4.1
Очная форма обучения

№ раздела (темы) дисциплины	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение	Кол-во часов
1	<p>Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран</p> <p>Проект европейского гражданского кодекса (Проект Гандолфи). Источники гражданского и торгового права зарубежных стран; основные системы гражданского и торгового права. Краткая характеристика источников гражданского и торгового права романо-германской правовой системы. Французский гражданский кодекс (CodeCivil), Французский торговый кодекс (Code de Commerce); реформирование гражданского и торгового законодательства; значение специальных нормативно-правовых актов и судебной практики. Особенности судебной системы Франции и</p>	10

	<p>специфика формирования правовых позиций судов по вопросам частного права. Значение правовой доктрины. Краткая характеристика источников гражданского и торгового права Германии. Германское гражданское уложение (BGB), Германское торговое уложение (HGB); вопросы реформирования законодательства. Особенности судебной системы Германии и специфика формирования правовых позиций судов по вопросам частного права.</p> <p>Писаное право и прецеденты. Особенности нахождения, толкования и анализа правовой информации.</p>	
2	<p>Тема 2. Правовой статус участников имущественного оборота</p> <p>Торговое представительство и посредничество: понятие и виды торгового представительства в праве Франции и ФРГ. Характеристика упрощенного акционерного общества (SAS) во Франции, сравнение с классической организационно-правовой формой акционерного общества. Особенности регулирования акционерных обществ (AG) в Германии. Несостоятельность (банкротство) физических и юридических лиц: зарубежный опыт регулирования и правоприменения. Критерии признания должника несостоятельным. Прокредиторская и продолжниковская системы регулирования. Правовые способы урегулирования отношений между должником и кредиторами, предшествующие конкурсному производству. Процедура конкурсного производства и ее правовые последствия. Правомочия кредиторов в процедурах банкротства.</p>	10
3	<p>Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран</p> <p>Исковая давность в праве зарубежных стран: понятие и общая характеристика. Особенности применения института исковой давности в праве отдельных зарубежных стран.</p>	12
4	<p>Тема 4. Общая характеристика вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран</p> <p>Институт владения. Институт зависимого держания в англосаксонской системе права: понятие и общая характеристика. Охрана владения в континентальной и общей системах права.</p>	12
5	<p>Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран</p> <p>Краткая характеристика регулирования договора купли-продажи (Венская конвенция о договорах международной купли-продажи 1980 г. товаров и купля продажа в национальных правовых системах). Особенности регулирования финансовых сделок.</p>	12

Таблица 4.2
Заочная форма обучения

№ раздела	Вопросы, выносимые на самостоятельное изучение	Кол-во
-----------	--	--------

(темы) дисциплины		часов
1	<p>Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран</p> <p>Основные принципы частного права и особенности их закрепления в зарубежном гражданском и торговом праве. Принцип добросовестности и его применение: специфика различных правовых систем. Унификация частного права. Принципы европейского договорного права. Принципы международных коммерческих контрактов УНИДРУА. Общая система координат европейского частного права (DCFR). Проект европейского гражданского кодекса (Проект Гандолфи).</p> <p>Источники гражданского и торгового права зарубежных стран; основные системы гражданского и торгового права. Краткая характеристика источников гражданского и торгового права романо-германской правовой системы. Французский гражданский кодекс (CodeCivil), Французский торговый кодекс (Code de Commerce); реформирование гражданского и торгового законодательства; значение специальных нормативно-правовых актов и судебной практики. Особенности судебной системы Франции и специфика формирования правовых позиций судов по вопросам частного права. Значение правовой доктрины. Краткая характеристика источников гражданского и торгового права Германии. Германское гражданское уложение (BGB), Германское торговое уложение (HGB); вопросы реформирования законодательства. Особенности судебной системы Германии и специфика формирования правовых позиций судов по вопросам частного права. Правовая доктрина в Германии. Факультативно: особенности частного права Нидерландов, Испании, Италии и других стран.</p> <p>Англо-американская система права. Значение прецедента. Краткая характеристика источников в США. Особенности федеративной системы и отражение в системе источников. Унификация права в США. Федеральное законодательство и законодательство отдельных штатов. Источники права в Великобритании. Писаное право и прецеденты. Особенности нахождения, толкования и анализа правовой информации.</p> <p>Практические навыки нахождения материалов судебной практики в различных правовых системах.</p>	12
2	<p>Тема 2. Правовой статус участников имущественного оборота</p>	12

	<p>Субъекты гражданского права: физические лица и юридические лица. Особенности правового положения некоммерческих организаций в различных правовых системах.</p> <p>Институт представительства в гражданском праве: представительство по закону и договору.</p> <p>Субъекты торгового права. Понятие коммерсанта и торговой сделки. Особенности регистрации юридических лиц – субъектов торговой деятельности; фирменное наименование. Правовой статус коммерсанта в Германии и во Франции.</p> <p>Общие положения о торговых товариществах. Характеристика основных разновидностей торговых товариществ/партнерств. Источники регулирования.</p> <p>Торговое представительство и посредничество: понятие и виды торгового представительства в праве Франции и ФРГ.</p> <p>Корпорации и компании в праве США и Великобритании.</p> <p>Виды юридических лиц в различных правовых системах: общее и особенное. Особенности правового положения общества с ограниченной ответственностью в Германии (GmbH) и Франции (SARL). Характеристика упрощенного акционерного общества (SAS) во Франции, сравнение с классической организационно-правовой формой акционерного общества. Особенности регулирования акционерных обществ (AG) в Германии.</p> <p>Несостоятельность (банкротство) физических и юридических лиц: зарубежный опыт регулирования и правоприменения. Критерии признания должника несостоятельным. Прокредиторская и продолжниковская системы регулирования. Правовые способы урегулирования отношений между должником и кредиторами, предшествующие конкурсному производству. Процедура конкурсного производства и ее правовые последствия. Правомочия кредиторов в процедурах банкротства.</p>	
3	<p>Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран</p> <p>Понятие сделки в унифицированных актах и национальном законодательстве зарубежных стран. Форма сделки. Особенности совершения сделок в электронной форме. Недействительность сделок. Основания и последствия недействительности сделок в унифицированных актах и нормативно-правовых актах зарубежных стран.</p> <p>Исковая давность в праве зарубежных стран: понятие и общая характеристика. Особенности применения института исковой давности в праве отдельных зарубежных стран.</p>	12
4	<p>Тема 4. Общая характеристика вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран</p> <p>Понятие, виды и объекты вещных прав. Общие положения о праве собственности. Характеристика полномочий собственника. Регистрация права собственности на</p>	12

	<p>недвижимое имущество, ее порядок и значение. Приобретение права собственности и его защита.</p> <p>Права на чужие вещи. Понятие и содержание прав на чужие вещи. Характеристика основных разновидностей прав на чужие вещи: сервитутов, узупфрукта, эмфитевзиса, суперфиция и залога.</p> <p>Институт владения. Институт зависимого держания в англосаксонской системе права: понятие и общая характеристика. Охрана владения в континентальной и общей системах права.</p>	
5	<p>Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран</p> <p>Понятие обязательства в гражданском праве ведущих зарубежных стран. Договор как основной источник возникновения обязательств. Преддоговорные отношения сторон. Соглашения о ведении переговоров. Преддоговорная ответственность (culpa in contrahendo). Виды договоров в праве зарубежных стран. Условия договора: классификация; ограничение свободы договора при формулировании условий. Исполнение договора. Надлежащее и ненадлежащее исполнение договора. Ответственность и другие последствия нарушения договора. Основания освобождения от ответственности за нарушение договора. Непреодолимая сила. Общая характеристика средств защиты при нарушении договора в синалагматическом договоре (exceptione adimpleti contractus).</p> <p>Перемена лиц в обязательстве. Уступка прав требования и перевод долга. Обеспечение исполнения обязательств. Прекращение обязательств. Порядок прекращения договора. Краткая характеристика денежных обязательств. Краткая характеристика регулирования договора купли-продажи (Венская конвенция о договорах международной купли-продажи 1980 г. товаров и купля-продажа в национальных правовых системах). Особенности регулирования финансовых сделок.</p>	14

4.4. Темы курсового проекта (курсовой работы)

Не предусмотрены.

5. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

5.1. Учебно-методические рекомендации по изучению дисциплины (модуля)

Общие положения

Занятия со студентами проводятся в форме лекций, семинаров, практических занятий. От магистрантов требуется посещение лекций и иных форм занятий. Особо ценится активная работа на семинарских и практических занятиях. Для успешной работы на семинарском и практическом занятии студент должен прочесть рекомендованную настоящим учебно-методическим комплексом литературу, нормативные правовые акты и активно участвовать в дискуссии, уметь изложить основные идеи прочитанных источников и дать им аргументированную оценку, привести примеры из подобранной им судебной практики.

Лекционные занятия (теоретический курс)

Лекционные занятия – это устное систематическое и последовательное изложение учебного материала по темам дисциплины. Они являются организующим и ориентирующим началом для изучения дисциплины. В ходе лекций раскрываются основные положения арбитражного процессуального права, обращается внимание магистрантов на сложные теоретические и правоприменительные вопросы, показывается их практическая значимость.

Лекционные занятия проводятся в форме информационной лекции (преподавателем сообщаются сведения, предназначенные для запоминания) и лекции-дискуссии (преподавателем ставятся на обсуждение магистрантов проблемные вопросы теории и правоприменительной практики).

В ходе лекционных занятий используется аудиторный фонд Университета.

Семинарские занятия

Семинарские занятия проводятся с целью усвоения лекционного теоретического материала, углубления и расширения знаний магистрантов. На семинарах студенты учатся рассуждать, делать собственные выводы, аргументировано отстаивать свою точку зрения. На семинарских занятиях применяются следующие методы контрольного опроса, дискуссии.

Основная форма работы на семинаре – обсуждение всеми студентами группы вопросов, обозначенных в плане текущего семинарского занятия.

Практические занятия

Практические занятия проводятся с целью овладения магистрантами навыками применения полученных теоретических знаний для решения задач, возникающих в судебной практике. В ходе практических занятий студенты решают ситуационные задачи, то есть разбирают конкретные правовые ситуации, анализируют их, дают правовую квалификацию правоотношениям и применяют нормы права.

5.2. Перечень нормативных правовых актов, актов высших судебных органов, материалов судебной практики

Нормативные правовые акты

Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 (с учетом поправок) //Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>,

Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Рим, 4 ноября 1950 г.) (с изм. от 13.05.2004) с текстами Протоколов // Конвенция о защите прав человека и основных свобод", Собрание законодательства РФ", 08.01.2001, N 2, ст. 163, "Бюллетень международных договоров", N 3, 2001

"Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (в действ. ред.), "Российская газета", N 238-239, 08.12.1994.

"Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (в действ. ред.), "Собрание законодательства РФ", 29.01.1996, N 5, ст. 410

Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1 (в действ. ред.) "О защите прав потребителей", "Собрание законодательства РФ", 15.01.1996, N 3, ст. 140

Французский гражданский кодекс: <http://www.legifrance.gouv.fr/>

Германское гражданское уложение: www.gesetze-im-internet.de

Германское торговое уложение: : www.gesetze-im-internet.de

Единообразный торговый кодекс США: <https://www.law.cornell.edu/ucc>

Швейцарский обязательственный закон: СПС «Консультант Плюс», www.admin.ch

Отдельные законодательные акты Великобритании (в т. ч. SaleofGoodsAct – Закон о купле-продаже товаров, LimitationAct – Закон о сроках исковой давности, MisrepresentationAct – Закон о последствиях предоставления недостоверной информации и

другие акты): можно найти на официальном сайте опубликования правовой информации www.legislation.gov.uk

Ознакомление с Гражданским кодексом Нидерландов возможно на сайте www.dutchcivillaw.com

Венская конвенция о международных договорах купли-продажи товаров 1980 г. www.cisg.law.pace.edu/

Общая система координат договорного права ЕС:

http://ec.europa.eu/justice/policies/civil/docs/dcfv_outline_edition_en.pdf

Регламенты и Директивы Европейского Союза: <http://eur-lex.europa.eu>

Сайт с материалами судебной практики и публикациями по применению Принципов международных коммерческих договоров УНИДРУА и Венской конвенции о международных договорах купли-продажи товаров 1980 г.: www.unilex.info

Сайты электронных журналов по сравнительному частному праву:

<http://www.iuscomp.org/>

<http://www.germanlawjournal.com/>

Акты высших судебных органов зарубежных стран доступны на следующих официальных интернет-сайтах:

Кассационный Суд Франции: <https://www.courdecassation.fr/>

Верховный Суд Великобритании: <https://www.supremecourt.uk>

Верховный Суд ФРГ: www.bundesgerichtshof.de/

Верховный суд Швейцарии: www.bger.ch/

Верховный Суд США: www.supremecourt.gov

Федеральные суды США: www.uscourts.gov > Federal Courts > Understanding the Federal Courts

Кроме того, в сравнительно-правовом плане следует учитывать следующие акты высших судебных органов РФ:

Официальные акты высших судебных органов

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25.12.2018 N 49 "О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора"

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7 (ред. от 07.02.2017) "О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса Российской Федерации об ответственности за нарушение обязательств" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2016. № 5

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2016 № 54 "О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2017. № 1.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 "О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2015. № 8.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.09.2015 N 43 (ред. от 07.02.2017) "О некоторых вопросах, связанных с применением норм Гражданского кодекса Российской Федерации об исковой давности" // Бюллетень Верховного Суда РФ, N 12, декабрь, 2015

Постановление Пленума ВАС РФ от 22.12.2011 N 81 (ред. от 24.03.2016) "О некоторых вопросах применения статьи 333 Гражданского кодекса Российской Федерации" // Вестник ВАС РФ. 2012. № 2, в новой ред. СПС Консультант Плюс

Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 8 октября 1998 № 13/14 "О практике применения положений Гражданского Кодекса Российской Федерации о процентах за пользование чужими денежными средствами" (ред. от 24.03.2016)// Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 1998. № 11.

"Обзор судебной практики по гражданским делам, связанным с разрешением споров об исполнении кредитных обязательств" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 22.05.2013)// Бюллетень Верховного Суда РФ, N 9, сентябрь, 2013

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.06.2012 № 17 "О рассмотрении судами гражданских дел по спорам о защите прав потребителей" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2012. № 9.

Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации и Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 1 июля 1996 г. № 6/8 (ред. от 24.03.2016) "О некоторых вопросах, связанных с применением части первой Гражданского кодекса Российской Федерации" // Бюллетень Верховного Суда РФ. 1996. № 9; Вестник Высшего Арбитражного Суда

Постановление Пленума ВАС РФ от 12.07.2012 N 42 "О некоторых вопросах разрешения споров, связанных с поручительством" // "Экономика и жизнь", N 34, 31.08.2012, (бухгалтерское приложение), СПС Консультант Плюс

Постановление Пленума ВАС РФ от 17.02.2011 N 10 "О некоторых вопросах применения законодательства о залоге" // "Вестник ВАС РФ", N 4, апрель, 2011

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 (ред. от 06.02.2007) "Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда" // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 1995. № 3, в новой ред. СПС Консультант Плюс

Постановление Конституционного Суда РФ от 21 апреля 2003 г. № 6-П "По делу о проверке конституционности положений пунктов 1 и 2 статьи 167 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с жалобами граждан О.М.Мариничевой, А.В.Немировской, З.А.Скляновой, Р.М.Скляновой и В.М.Ширяева" // СЗ РФ. № 17. Ст. 1657.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24 февраля 2005 г. № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2005. № 4

5.3. Информационное обеспечение изучения дисциплины (модуля)

Информационные, в том числе электронные ресурсы Университета, а также иные электронные ресурсы, необходимые для изучения дисциплины (модуля):
(перечень ежегодно обновляется)

№ п/п	Наименование	Адрес в сети Интернет	Условия доступа
1.	ЭБС «ZNANIUM.COM»	https://znanium.com/ Основная коллекция Коллекция издательства Статут Znanium.com. Discovery для аспирантов	Зарегистрированному пользователю по логину и паролю
2.	ЭБС «ЮРАЙТ»	https://urait.ru/	Зарегистрированному пользователю по логину и паролю
3.	ЭБС «BOOK.ru»	https://www.book.ru/ коллекция издательства	Зарегистрированному пользователю по

		Перспектив Юридическая литература; коллекции издательства Кнорус Право, Экономика и Менеджмент	логину и паролю
4.	East View Information Services	www.ebiblioteka.ru Универсальная база данных периодики (электронные журналы)	Зарегистрированному пользователю по логину и паролю
5.	НЦР РУКОНТ	http://rucont.ru/ Раздел Ваша коллекция – РГУП периодика (электронные журналы)	Зарегистрированному пользователю по логину и паролю
6.	Электронный каталог РГУП	http://biblioteka.raj.ru/MegaPro/Web	Зарегистрированному пользователю по логину и паролю
7.	Информационно-образовательный потенциал РГУП	http://op.raj.ru/ электронные версии учебных, научных и научно-практических изданий РГУП	Зарегистрированному пользователю по логину и паролю
8.	Система электронного обучения «Фемида»	https://femida.raj.ru Учебно-методические комплексы, Рабочие программы по направлению подготовки	Зарегистрированному пользователю по логину и паролю
9.	Система электронного обучения «Фемида»	Гарант, Консультант	По ip-адресу в университете
10.	Национальная электронная библиотека (НЭБ)	https://rusneb.ru/	По ip-адресу в университете

Специализированные программные средства и ресурсы сети Интернет

1. Информационно-образовательный портал РГУП - www.op.raj.ru;
2. Система электронного обучения Фемида – www.femida.raj.ru;
3. Официальный сайт Университета – www.rgup.ru;
4. Справочно-правовая система «Консультант Плюс»;
5. Справочно-правовая система «Гарант»;
6. Портал частного права www.privlaw.ru
7. Форум юристов forum.yurclub.ru
8. Портал российского юридического образования law.edu.ru
9. Официальный сайт Конституционного Суда Российской Федерации - www.ksrf.ru
10. Официальный сайт арбитражных судов Российской Федерации - www.arbitr.ru.
11. Официальный сайт Верховного Суда Российской Федерации - www.vsrp.ru.
12. Официальный сайт Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии - <https://rosreestr.ru>.
13. Федеральная нотариальная палата Российской Федерации - <http://www.notariat.ru/>
14. Официальный сайт Европейского суда по правам человека – echr.coe.int

Основная и дополнительная литература указана в Карте обеспеченности литературой.

6. Материально-техническое обеспечение

Для материально-технического обеспечения дисциплины используются специальные помещения. Специальные помещения представляют собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы и помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Для проведения занятий лекционного типа предлагаются наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий, обеспечивающие тематические иллюстрации, соответствующие рабочим программам дисциплин. Демонстрационное оборудование представлено

в виде мультимедийных средств. Учебно-наглядные пособия представлены в виде экранно-звуковых средств, печатных пособий, слайд-презентаций, видеофильмов, макетов и т.д., которые применяются по необходимости в соответствии с темами (разделами) дисциплины.

Для самостоятельной работы обучающихся помещения оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

Предусмотрены помещения для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования.

Перечень специальных помещений ежегодно обновляется и отражается в справке о материально-техническом обеспечении основной образовательной программы.

Состав необходимого комплекта лицензионного программного обеспечения ежегодно обновляется, утверждается и отражается в справке о материально-техническом обеспечении основной образовательной программы.

№ п/п	Наименование дисциплины (модуля), практик в соответствии с учебным планом	Наименование специальных* помещений и помещений для самостоятельной работы
1	Гражданское и торговое право зарубежных стран	Кабинет истории (аудитория № 318) - для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (либо аналог)

7.Карта обеспеченности литературой

Кафедра гражданского права

Направление подготовки 40.04.01 юриспруденция (уровень магистратуры)

Профиль: Юрист в сфере гражданско-правовых отношений

Дисциплина: «Гражданское и торговое право зарубежных стран»

Курс: 2

Наименование, Автор или редактор, Издательство, Год издания, кол-во страниц	Вид издания	
	ЭБС (указать ссылку)	Кол-во печатных изд. в библиотеке вуза
1	2	3
Основная литература		
<i>Зенин, И. А.</i> Гражданское и торговое право зарубежных стран : учебник и практикум для вузов / И. А. Зенин. — 15-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 227 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-05989-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/510470 (дата обращения: 01.04.2023).	https://urait.ru/bcode/510470	
Коммерческое (торговое) право зарубежных стран : учебник и практикум для вузов / В. Ф. Попондопуло [и др.] ; ответственные редакторы В. Ф. Попондопуло, О. А. Макарова. — 4-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 562 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14824-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/510900 (дата обращения: 01.04.2023).	https://urait.ru/bcode/510900	
Дополнительная литература		
Гайдаенко-Шер, Н. И. Договоры в гражданском праве зарубежных стран : монография / Н.И. Гайдаенко-Шер, Д.О. Грачев, Ф.А. Лешенков [и др.] ; отв. ред. С.В. Соловьева. — Москва :ИЗиСП : Норма : ИНФРА-М, 2022. — 336 с. - ISBN 978-5-91768-911-1. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1836944 (дата обращения: 01.04.2023). – Режим доступа: по подписке.	https://znanium.com/catalog/product/1836944	4

Кикавец, В. В. Публичные закупки в практике зарубежных стран : Монография / В.В. Кикавец — Москва : Проспект, 2021. — 175 с. — ISBN 978-5-392-33471-1. — URL: https://book.ru/book/941357 (дата обращения: 01.04.2023). — Текст : электронный.	https://book.ru/book/941357	
Баранова, А. Б. Институт несостоятельности (банкротства) в правовой системе России и зарубежных стран: теория и практика правоприменения : монография / А. Б. Баранова, А. З. Бобылева, В. А. Вайпан ; отв. ред. С. А. Карелина, И. В. Фролов ; МГУ имени М.В. Ломоносова. — Москва :Юстицинформ, 2020. - 360 с. - ISBN 978-5-7205-1603-1. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/1169241 (дата обращения: 01.04.2023). – Режим доступа: по подписке.	https://znanium.com/catalog/product/1169241	
Дополнительная литература для углубленного изучения дисциплины		
Гаврилюк, О. В. Юридические лица в гражданском праве зарубежных стран : монография / О.В. Гаврилюк, Н.И. Гайдаенко Шер, Д.О. Грачев [и др.]; отв. ред. Н.Г. Семилютина. — Москва : Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве Российской Федерации : ИНФРА-М, 2018. — 432 с. — www.dx.doi.org/10.12737/13188 . - ISBN 978-5-16-103779-9. - Текст : электронный. - URL:	https://znanium.com/catalog/product/971666	
Шершеневич, Г. Ф. Учебник торгового права : учебник для вузов / Г. Ф. Шершеневич ; составитель В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 303 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08331-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/511612 (дата обращения: 03.04.2023).	https://urait.ru/book/uchebnik-torgovogo-prava-511612	

Зав. библиотекой _____



Терентьева А.Л.

Зав. кафедрой _____

Закиров Р.Ю.

8. Фонд оценочных средств

8.1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине (модулю)

№ п/п	Разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
1	Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран	ПК-5	вопросы для семинара (практического занятия), доклады, контрольная работа,
2	Тема 2. Правовой статус участников имущественного оборота	ПК-5	вопросы для семинара (практического занятия), доклады,
3	Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран	ПК-3	вопросы для семинара (практического занятия), практические задачи, деловая игра, Доклад
4	Тема 4. Общая характеристика вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран	ПК-5	вопросы для семинара (практического занятия), практические задачи; контрольная работа,
5	Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран	ПК-3	вопросы для семинара (практического занятия), практические задачи, деловая игра

8.2. Оценочные средства

Вопросы для семинаров (практических занятий)

1. Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№ п/п	Код компетенции	Название
1	ПК-3	Способен разрешать дела в сфере гражданско-правовых отношений, выносить судебные акты
2	ПК-5	Способен консультировать по вопросам гражданского законодательства и представлять интересы участников гражданского оборота

Вопросы для семинаров предназначены для устного опроса обучающихся. Устный опрос проводится преподавателем по вопросам соответствующей темы дисциплины.

Обучающийся обязан подготовиться к устному опросу, руководствуясь Учебно-методическими рекомендациями по изучению дисциплины.

С учетом того, что в рамках текущего контроля проверяется подготовленность обучающихся по всем вопросам, преподаватель - исходя из количества обучающихся, присутствующих на семинаре (практическом занятии), а также объема отдельных вопросов темы - формулирует на семинаре (практическом занятии) вопрос для каждого

обучающегося, который может объединять несколько вопросов темы. Сформулированный вопрос адресуется обучающемуся в устной форме.

Обучающийся устно отвечает на заданный вопрос. Ответ дается без подготовки; в ходе ответа обучающийся не вправе использовать учебные и учебно-методические материалы, за исключением настоящей рабочей программы. После ответа обучающегося преподаватель может задать уточняющие вопросы, если ответ на вопрос был неполным либо содержал ошибки.

Ответ на сформулированный вопрос оценивается в соответствии с критериями, установленными в настоящей рабочей программе.

Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Основные принципы частного права и особенности их закрепления в зарубежном гражданском и торговом праве. Принцип законности в сравнительном аспекте. Унификация частного права.	ПК-5
2.	Источники гражданского и торгового права зарубежных стран; основные системы гражданского и торгового права.	ПК-5
3.	Краткая характеристика источников гражданского и торгового права романо-германской правовой системы. Французский гражданский кодекс (CodeCivil), Французский торговый кодекс (CodeCommerce); реформирование гражданского и торгового законодательства; значение специальных нормативно-правовых актов и судебной практики	ПК-5
4.	Краткая характеристика источников гражданского и торгового права Германии. Германское гражданское уложение (BGB), Германское торговое уложение (HGB); вопросы реформирования законодательства	ПК-5
5.	Специфические черты правопорядка отдельных зарубежных стран. Англо-американская система права. Значение прецедента.	ПК-5
6.	Особенности федеративной системы и отражение в системе источников. Унификация права в США. Федеральное законодательство и законодательство отдельных штатов.	ПК-5
7	Источники права в Великобритании. Писаное право и прецеденты. Особенности нахождения, толкования и анализа правовой информации.	ПК-5

Тема 2. Правовой статус участников имущественного оборота

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Субъекты гражданского права: физические лица и юридические лица. Особенности правового положения некоммерческих организаций в различных правовых системах. Институт представительства в гражданском праве: представительство по закону и договору.	ПК-5
2.	Субъекты торгового права. Понятие коммерсанта и торговой сделки. Особенности регистрации юридических лиц – субъектов торговой деятельности; фирменное наименование. Правовой статус коммерсанта в Германии и во Франции	ПК-5
3.	Общие положения о торговых товариществах. Характеристика основных разновидностей торговых товариществ/партнерств. Торговое представительство и посредничество: понятие и виды торгового представительства в праве Франции и ФРГ.	ПК-5
4.	Корпорации и компании в праве США и Великобритании	ПК-5
5.	Виды юридических лиц в различных правовых системах: общее и особенное.	ПК-5
6.	Особенности правового положения общества с ограниченной ответственностью в Германии (GmbH) и Франции (SARL). Характеристика упрощенного акционерного общества (SAS) во Франции, сравнение с классической организационно-правовой формой акционерного общества. Особенности регулирования акционерных обществ (AG) в Германии. Ответственность юридических лиц за обеспечение безопасности личности и общества в зарубежном праве.	ПК-5
7	Несостоятельность (банкротство) физических и юридических лиц: зарубежный опыт регулирования и правоприменения. Критерии признания должника несостоятельным. Прокредиторская и продолжниковская системы регулирования	ПК-5

Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Понятие сделки в унифицированных актах и национальном законодательстве зарубежных стран	ПК-3
2.	Форма сделки. Особенности совершения сделок в	ПК-3

	электронной форме.	
3.	Недействительность сделок. Основания и последствия недействительности сделок в унифицированных актах и нормативно-правовых актах зарубежных стран.	ПК-3
4.	Исковая давность в праве зарубежных стран: понятие и общая характеристика. Особенности применения института исковой давности в праве отдельных зарубежных стран.	ПК-3

Тема 4. Общая характеристика вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Понятие, виды и объекты вещных прав.	ПК-5
2.	Общие положения о праве собственности. Характеристика полномочий собственника. Регистрация права собственности на недвижимое имущество, ее порядок и значение. Приобретение права собственности и его защита. Законность основания приобретения права собственности и последствия наличия пороков правового титула.	ПК-5
4.	Институт владения. Институт зависимого держания в англо-саксонской системе права: понятие и общая характеристика. Охрана владения в континентальной и общей системах права	ПК-5

Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран

№ п/п	Вопросы	код компетенции (части компетенции)
1.	Понятие обязательства в гражданском праве ведущих зарубежных стран.	ПК-3
2.	Договор как основной источник возникновения обязательств. Преддоговорные отношения сторон. Соглашения о ведении переговоров. Преддоговорная ответственность (culpa in contrahendo).	ПК-3
3.	Виды договоров в праве зарубежных стран. Условия договора: классификация; ограничение	ПК-3

	свободы договора при формулировании условий. Исполнение договора. Надлежащее и ненадлежащее исполнение договора. Ответственность и другие последствия нарушения договора. Основания освобождения от ответственности за нарушение договора. Непреодолимая сила. Общая характеристика средств защиты при нарушении договора в синаллагматическом договоре (exceptiononadimpleticontractus). Обязанность производителя и продавца товара по обеспечению безопасности.	
4.	Перемена лиц в обязательстве. Уступка прав требования и перевод долга. Обеспечение исполнения обязательств. Прекращение обязательств. Порядок прекращения договора. Краткая характеристика денежных обязательств.	ПК-3
5.	Краткая характеристика регулирования договора купли-продажи (Венская конвенция о договорах международной купли-продажи 1980 г. товаров и купля-продажа в национальных правовых системах). Особенности регулирования финансовых сделок	ПК-3

2. Критерии оценивания:

Критерии	Баллы
Умение не сформировано / Навык не сформирован	0-2,5
Умение сформировано частично / Навык сформирован частично	2,6-5
Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки	5,1-7,5
Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью	7,6-10

Практические задания

В рамках практического задания проверяется сформированность умений и навыков. Поскольку выполнение задач требует сформированности определенных знаний, преподаватель осуществляет текущий контроль за сформированностью знаний путем устного опроса по вопросам темы.

Каждый из обучающихся выполняет одно практическое задание, указанное преподавателем.

1. Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№ п/п	Код компетенции	Название
1	ПК-3	Способен разрешать дела в сфере гражданско-правовых отношений, выносить судебные акты
2	ПК-5	Способен консультировать по вопросам гражданского законодательства и представлять интересы участников гражданского оборота

Тема семинара (практического занятия): Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных стран

№ темы	Задание	Код компетенции (части) компетенции
1	<p>Sheikh Tahnoon Bin Saeed Bin Shakhboot Al Nehayan v Kent [2018] EWHC 333 (Comm) (22 February 2018)</p> <p>В этом деле из практики Высокого Суда Англии и Уэльса, затронута проблема добросовестного поведения в предпринимательских отношениях. Лорд-судья в частности допустил возможность, что обязанность вести себя добросовестно может рассматриваться в качестве подразумеваемого условия в некоторых видах договоров. Хотя традиционно считалось, что английское право не содержит принцип добросовестности.</p> <p>Применительно к данному делу обязанность добросовестности означала, что сторона договора о совместной деятельности не имеет права принуждать партнера к несправедливому разделу бизнеса, а также втайне от партнера вести переговоры о продаже своей доли в бизнесе третьему лицу. В качестве альтернативы предлагается также трактовка соответствующих действий как деликта.</p> <p>Подробнее см.: <i>Будылин С.Л.</i> Подразумеваемое условие о добросовестности в английском договоре, или Дело о добродушном шейхе // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2019. № 1. С. 39-54.</p> <p>Греческий предприниматель хотел расширить свой бизнес в сфере туризма, однако испытывал недостаток финансирования. Однажды у предпринимателя заказал тур (путешествие на яхте) арабский шейх.</p>	ПК-5

	<p>Предприниматель рассказал шейху о своих коммерческих планах. Шейх согласился профинансировать развитие бизнеса. Вскоре были совершены несколько траншей в размере нескольких миллионов евро и состоялась покупка в собственность компании отелей.</p> <p>В последующем в результате кризиса в Греции пострадала туристическая отрасль. Бизнес оказался убыточным. Греческий предприниматель начал вести переговоры о продаже акций туристического агентства немецкой компании. Однако представители шейха не давали разрешения на покупку акций. Как впоследствии оказалось, они начали параллельные переговоры с той же компанией втайне от греческого партнера.</p> <p>В результате путем угроз греческий предприниматель был принужден к разделу бизнеса на несправедливых условиях.</p> <p>Греческий предприниматель настаивал, что в рамках совместного бизнеса у сторон существует обязанность добросовестного поведения по отношению друг к другу, а принуждение к разделу бизнеса путем угроз составляет деликт.</p> <p>В ходе рассмотрения дела английский суд поддержал позицию греческой стороны.</p> <p>Проверьте, как этот прецедент повлиял на последующую судебную практику: (цитирование в деле Bates&Orsvs Post Office Ltd (2019) https://www.casemine.com/judgement/uk/5c9073f42c94e007bbae33e5#undefined</p> <p><i>Проанализируйте значение принципа добросовестности в различных правовых системах и приведите примеры из судебной практики.</i></p>	
--	---	--

Тема семинара (практического занятия) “Правовой статус участников имущественного оборота”

№ темы	Задание	Код компетенции (части) компетенции
2	<p>Общество с ограниченной ответственностью «О» обратилось в Арбитражный суд с иском к акционерному обществу "П банк" (далее – «П банк») и акционерному обществу "Ц банк" (далее - общество "Ц банк") о расторжении заключенных между гражданином Латвии В.К. (далее - вкладчик) и обществом "П банк" договоров о приеме и обслуживании срочных депозитов, а также о взыскании солидарно с обществ "П банк" и "Ц банк" внесенных депозитов в сумме 11 200 291, 2 лата и процентов по депозитам, начисленных с по дату фактического возврата сумм депозитов, права требования по которым были уступлены вкладчиком истцу по договору уступки прав требования (цессии).</p> <p>В обоснование заявленных требований общество "О" ссылалось на нарушение обществом "П банк" условий добросовестности ведения хозяйственной деятельности путем выделения в результате реорганизации ликвидных активов новообразованному</p>	ПК-5

обществу "Ц банк" с оставлением дебиторской задолженности (в том числе по депозитам) и низколиквидных активов в обществе "П банк".

Истец - общество "О" указывало на наличие у ответчиков имущества в Российской Федерации в виде прав требования банка к клиентам, не исполнившим перед ним свои обязательства. Ответчики среди аккредитованных на территории Российской Федерации представительств иностранных компаний и в государственном реестре филиалов иностранных юридических лиц, аккредитованных на территории Российской Федерации, не значатся.

Однако из материалов дела усматривается, что фактически общество "П банк", а затем общество "Ц банк" осуществляли банковскую деятельность в Российской Федерации, оказывали банковские услуги частным субъектам в Российской Федерации через организованные представительства, функционирующие от их имени, но формально зарегистрированные как представительства их зарубежных дочерних компаний. С этой целью были оборудованы офисные помещения, адреса которых указывались на коммерческих документах, в рекламной продукции, в интернет-ресурсах как адреса представительств банков. Данные помещения использовались для обслуживания лиц, заинтересованных в услугах банков, именно в этих помещениях предоставлялись необходимые документы от имени банков в целях предоставления банковских услуг и оказывались услуги.

У потребителей банковских услуг в Российской Федерации формировалось представление о том, что два представительства (в Москве и Санкт-Петербурге), указанные на официальных сайтах банков в различных доменных зонах среди прочих представительств банков в иностранных государствах, являются легальными представительствами банков в Российской Федерации.

Суды отметили, что по сути представительства дочерних компаний банков (которые банками не являются) созданы в целях обхода законодательства Российской Федерации о банковском контроле. Это, как указали суды, свидетельствует о том, что предпринимательскую деятельность на территории Российской Федерации осуществляют именно ответчики, используя аффилированных лиц (доктрина "срывания корпоративной вуали").

Такой подход к оценке факта наличия представительства или филиала юридического лица, исходя из обстоятельств конкретного дела, соответствует современной международной практике, в частности, практике Суда справедливости Европейского союза (г. Люксембург). Так, в деле SAR Schotte GmbH v. Parfums Rothschild (дело N 218/86, решение от 09.12.1987) Суд справедливости Европейского союза указал, что филиал или представительство считается существующим даже в том случае, если юридическое лицо не имеет собственного юридически оформленного подразделения на территории иностранного государства, но, тем не менее, ведет деятельность на данной

	<p>территории через независимую компанию со сходным наименованием, которая заключает сделки от своего имени и фактически выступает в качестве подразделения этого юридического лица.</p> <p><i>Проанализируйте дело с точки зрения участников правоотношений. Дайте характеристику доктрине снятия корпоративной вуали.</i></p>	
--	---	--

Тема семинара (практического занятия) «Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран. Представительство»

№ темы	Задание	Код компетенции (части) компетенции
3	<p>В Арбитражный суд с иском об оспаривании сделки обратился прокурор немецкой компании Цукер-Инвест ГмбХ. Суд при рассмотрении дела указал, что в силу статьи 1202 Гражданского кодекса РФ, личным законом юридического лица считается право страны, где учреждено юридическое лицо. Местом учреждения Цукер-Инвест ГмбХ является Германия. Следовательно, внутренние отношения в данном обществе должны определяться на основании законодательства Германии. Ответчик ссылаясь на то, что прокурор не имеет права подписи от имени Общества в соответствии с законодательством Германии.</p> <p><i>Дайте заключение о полномочиях прокурора по немецкому праву. Сравните с другими правовыми порядками. Дайте общую характеристику отношениям по представительству в различных правовых системах.</i></p>	ПК-3

Тема семинара (практического занятия) «Общая характеристика вещных прав в гражданском и торговом праве зарубежных стран»

№ темы	Задание	Код компетенции (части) компетенции
4	<p>Компания "AA LTD", место нахождения: ХайРоуд, Лондон, Соединенное Королевство (далее - Компания "AA"), обратилась в Арбитражный суд с иском к обществу с ограниченной ответственностью "Индустриальный Парк", место нахождения: Российская Федерация, (далее – Общество, ООО) и к Компании "L trading LTD", место нахождения: Лондон, Соединенное Королевство (далее - Компания "L trading LTD"), о признании недействительной сделки (решения) по внесению Компанией "L trading LTD" в качестве дополнительного вклада в уставный капитал ООО оборудования - "Автоматическая линия для производства обоев с полимерным покрытием, Великобритания" (далее - Оборудование), произведенного Компанией "Emerson and Renwick LTD" (далее - Компания "Emerson and Renwick LTD").</p>	ПК-5

Истец также просил применить последствия недействительности оспариваемой сделки путем обяания ООО вернуть спорное Оборудование Компании "AA LTD".

Компания "Mars LTD" обратилась в тот же суд, к тем же ответчикам с аналогичным иском.

Позже Компания "AA LTD" и Компания "Mars LTD" обратились с иском к ООО об истребовании спорного Оборудования из чужого незаконного владения.

Дела объединены в одно производство.

Решением Арбитражного суда первой инстанции, оставленным без изменения постановлением арбитражного апелляционного суда, в удовлетворении исковых требований отказано.

В кассационных жалобах Компания "AA LTD" и Компания "Mars LTD" просят отменить принятое решение и постановление и, не передавая дело на новое рассмотрение принять новый судебный акт - об удовлетворении иска. При этом Компания "AA LTD" просит признать спорную сделку недействительной с применением соответствующих правовых последствий, а Компания "Mars LTD" настаивает на виндикационном требовании. Податели жалоб считают, что судами первой и апелляционной инстанций дана неверная оценка обстоятельствам спора, а именно неправильно определен момент возникновения права собственности у истцов на спорное Оборудование. По мнению Компаний (истцов), судами не применены нормы материального российского, а также английского права, подлежащие применению в спорном случае.

Как следует из материалов дела, ООО зарегистрировано в качестве юридического лица. Единственным участником названного Общества по данным ЕГРЮЛ является иностранное юридическое лицо - Компания "L trading LTD".

Физические лица-участники Компании "L trading LTD" выразили намерение наравне с названной Компанией участвовать в ООО путем внесения в уставный капитал последнего дополнительного вклада в виде специального Оборудования Компании "Emerson and Renwick LTD" через вновь созданные (приобретенные) ими компании. Как следует из материалов дела, упомянутыми физическими лицами-участниками Компании "L trading LTD" опосредованно были созданы Компания "AA LTD" и Компания "Mars LTD" с целью последующего введения их в состав участников ООО.

Компания "L trading LTD" (покупатель) заключила с Компанией "Emerson and Renwick LTD" (продавцом-изготовителем) контракт (далее-Контракт). По условиям данного Контракта продавец обязался изготовить и продать покупателю по цене 2 775 000 фунтов стерлингов упомянутое Оборудование. При этом продавец-изготовитель обязался передать Оборудование непосредственно покупателю на условиях франко-перевозчик (FCA), с гарантией интеграции и совместимости данного Оборудования с производственной линией, подлежащей введению в эксплуатацию на территории ООО с местонахождением в Российской Федерации.

Позже между Компанией "L trading LTD" (продавцом), Компанией

"AA LTD" и Компанией "Mars LTD" (покупателями) заключен договор (далее-Договор), согласно которому продавец обязался продать покупателям Оборудование, изготовленное Компанией "Emerson and Renwick LTD". Условия о цели приобретения, цене, а также о конечном получателе Оборудования, совпадали по существу с условиями Контракта.

По состоянию на 24.08.2019 участниками ООО (протокол Общего собрания) уже указаны: Компания "L trading LTD", Компания "AA LTD", Компания "Mars LTD. В решении от указанной даты названные участники ООО определили увеличить уставный капитал Общества, а доли в капитале ООО распределить в следующем порядке: Компании "L trading LTD" принадлежит 50%, Компании "AA LTD" - 10%, Компании "Mars LTD" - 30% (за счет вноса Оборудования) и Компании "С LTD" - 10% (за счет денежных средств). При этом срок внесения вклада Компаниями "AA LTD" и "Mars LTD" определен в один год с момента принятия указанного решения.

Однако решение, касающиеся изменения участников ООО, не было представлено в регистрирующий орган для внесения соответствующих записей в ЕГРЮЛ.

Вместе с тем по условиям Договора покупатели Оборудования были обязаны уплатить продавцу (Компании "L trading LTD") денежные средства в рассрочку. Стороны Договора согласовали также условия на случай ненадлежащего исполнения обязательств покупателями. Так, в случае просрочки любого платежа хотя бы одним из покупателей более чем на пять дней, Договор признается аннулированным и недействительным. При этом в качестве применимого к договору указано английское право.

Как следует из материалов дела и установлено судами двух инстанций, условие Договора о платежах одним из покупателей было нарушено, что послужило основанием для продавца, распорядится спорным Оборудованием по своему усмотрению.

В данном случае Компания "L trading LTD" как единственный участник ООО приняла решение об увеличении уставного капитала ООО путем передачи спорного Оборудования в счет внесения дополнительного вклада.

Оборудование было получено Компанией "L trading LTD" от Компании "Emerson and Renwick LTD" и было ввезено на территорию Российской Федерации, а также смонтировано и введено в эксплуатацию в на территории российской компании (ООО).

Истцы полагают, что нарушение условий о платежах, допущенное одним из покупателей, является несущественным, а потому Договор не подлежал аннулированию со стороны продавца, а действия Компании "L trading LTD" были направлены исключительно на нарушение прав собственников Оборудования, путем незаконной передачи данного Оборудования в собственность ООО.

Из материалов дела следует, что в ходе исполнения Договора между участниками Компании "L trading LTD" возник корпоративный конфликт, касающийся именно порядка их участия в ООО через упомянутые выше компании. Однако в

предмет рассматриваемого дела, согласно исковым требованиям, входит спор о действительности или недействительности решения Компании "L trading LTD" о передаче Оборудования в качестве дополнительного вклада в уставный капитал ООО, а также спор об истребовании Оборудования из незаконного владения ООО.

Относительно вопроса, кто является действительным собственником спорного Оборудования, истцы предлагают руководствоваться нормами английского права, а вопрос об истребовании имущества из незаконного владения разрешать по правилам российского права.

Определяя момент возникновения права собственности на Оборудование у истцов или у ответчиков, суд первой инстанции руководствовался английским правом (статьями 17, 18 Закона Великобритании о купле-продаже товаров 1979 года. Суд первой инстанции признал, что переход права собственности на Оборудование от Компании "L trading LTD" к Компании "AA LTD" и Компании "Mars LTD" не состоялся, в том числе по причине нарушения последним условий Договора о платеже.

Вместе с тем суды первой и апелляционной инстанций пришли к единому мнению, что действительная воля сторон Договора (на условиях которого основано виндикационное требование) была направлена исключительно на создание того же Оборудования, которое изготовлено по Контракту. При этом Оборудование заказывалось не для собственных коммерческих нужд упомянутых компаний (покупателей по Договору), а для передачи его в собственность именно ООО. Также обязанность по получению Оборудования от производителя и передаче его в собственность ООО возлагалась исключительно на Компанию "L trading LTD".

Кроме того, судами первой и апелляционной инстанций установлено, что обязательства по оплате Оборудования в оставшейся части Компанией "Mars LTD" так и остались не исполненными, а потому суды обоснованно признали данный факт в качестве основания для аннулирования Договора, который лишает истцов всяческих прав требовать в свою пользу данное Оборудование.

Кассационная инстанция считает, что суды первой и апелляционной инстанций пришли к верному выводу, что ООО является законным владельцем (собственником) спорного Оборудования.

В силу статей 1205 и 1206 ГК РФ право собственности и иные вещные права на недвижимое и движимое имущество определяются по праву страны, где это имущество находится. Возникновение и прекращение права собственности и иных вещных прав на имущество определяются по праву страны, где это имущество находилось в момент, когда имело место действие или иное обстоятельство, послужившие основанием для возникновения либо прекращения права собственности и иных вещных прав, если иное не предусмотрено законом. Возникновение и прекращение права собственности и иных вещных прав по сделке, заключаемой в отношении находящегося в пути движимого имущества, определяются по праву страны, из которой это имущество отправлено, если иное не предусмотрено

законом.

Как следует из материалов дела, спорное Оборудование (изготовленное с учетом интересов истцов) передано ООО в качестве вклада в уставный капитал названного Общества и находится на территории Российской Федерации.

Однако спорные обстоятельства относительно возникновения права собственности у истцов или ответчика (Компании "L trading LTD") возникли на территории иностранного государства, в момент передачи спорного Оборудования продавцом-изготовителем.

Исходя из вышеизложенного, при разрешении настоящего спора, судам первой и апелляционной инстанций следовало руководствоваться законодательством Соединенного Королевства Великобритании и Северной Ирландии, а именно Законом о продаже товаров 1979 года (далее - Закон).

Статьей 28 Закона установлено, что если не оговорено иное, доставка товара и уплата цены являются взаимосвязанными условиями, то есть, продавец должен быть готов передать право владения на товары в распоряжение покупателя в обмен на цену и покупатель должен быть готов оплатить цену в обмен на право владения товарами.

Как верно установлено судом первой инстанции, право собственности на упомянутое Оборудование возникло у Компании "L trading LTD" исходя из требований указанного Закона, а также из условий Договора, когда его условия не были соблюдены контрагентами (Компанией "Mars LTD"), а условия Контракта Компанией "L trading LTD" перед Компанией "Emerson and Renwick LTD" были выполнены полностью.

Таким образом, право на виндикационный иск у истцов отсутствует.

Кассационная инстанция считает, что суды первой и апелляционной инстанции обоснованно установили, что требования истцов имеют не столько вещно-правовой характер, сколько направлены по сути на разрешение иного спора, а именно спора касающегося корпоративного участия истцов в ООО.

Охарактеризуйте основания возникновения права собственности. Дайте сравнительно-правовую характеристику момента возникновения права собственности из договора (в частности купли-продажи).

Гражданка Российской Федерации Никанорова Татьяна приняла в наследство от бабушки Анны Петровны Никаноровой в собственность земельный участок, расположенный в Одесской области Украины.

Через год после приобретения имущества в собственность Никанорова Татьяна получила сообщение от Цуп Петра, обладавшего правом землепользования земельным участком по соглашению с Анной Петровной Никаноровой, о том, что он планирует совершить продажу принадлежащего ему права землепользования земельным участком и просит собственника земельного участка- Никанорову Татьяну дать согласие на отчуждение соответствующего права в 10-ти дневный срок. Никанорова Татьяна против продажи права землепользования

	<p>принадлежащим ей на праве собственности земельным участком отказала, мотивируя ответ нецелесообразностью такого отчуждения. Цуп Петр обратился в суд с требованием к Никаноровой Татьяне о возмещении понесенных убытков. Решите спор по существу.</p> <p><i>Дайте сравнительно-правовую характеристику вещных прав на недвижимое имущество, в частности на земельные участки.</i></p>	
--	---	--

Тема семинара (практического занятия): «Основные институты обязательственного права зарубежных стран»

№ темы	Задание	Код компетенции (части) компетенции
5	<p>Банком (кредитором) и обществом (поручителем) заключен договор поручительства и согласовано, что применимым правом к обязательствам из названного договора будет являться право Республики Кипр.</p> <p>В отношении общества открыто конкурсное производство. Определением суда первой инстанции требование банка о взыскании с общества суммы основного долга включено в реестр требований кредиторов.</p> <p>Ссылаясь на положения ст. 33 Закона Республики Кипр 1960 г. N 14/1960 "О судах справедливости" (далее - Закон о судах справедливости), банк обратился с заявлением о включении в реестр требований кредиторов требования о взыскании суммы законных процентов, подлежащих начислению за период со дня инициирования дела о взыскании долга с поручителя по день введения наблюдения в отношении поручителя.</p> <p>Определением суда первой инстанции, оставленным без изменения постановлением суда апелляционной инстанции и арбитражного суда округа, в удовлетворении заявленных требований отказано. Суды исходили из того, что проценты, предусмотренные Законом о судах справедливости, имеют процессуальную природу и названная норма не может быть применена российским судом.</p> <p><i>Дайте оценку правовой ситуации.</i></p> <p>При ответе на вопрос задачи обратите внимание на "Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 5 (2017)" (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 27.12.2017)// "Бюллетень Верховного Суда РФ", N 12, декабрь, 2018</p>	ПК-3

3 Критерии оценивания:

Критерии	Баллы
Умение не сформировано / Навык не сформирован	0-2,5
Умение сформировано частично / Навык сформирован частично	2,6-5
Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки	5,1-7,5

/ Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки	
Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью	7,6-10

Доклады (эссе)

1. Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№ п/п	Код компетенции	Название
1	ПК-3	Способен разрешать дела в сфере гражданско-правовых отношений, выносить судебные акты
2	ПК-5	Способен консультировать по вопросам гражданского законодательства и представлять интересы участников гражданского оборота

Примерные темы докладов

№ п.	Тема	Код компетенции (части)
1	Сравнительно-правовой метод: особенности применения при исследовании гражданского и торгового права зарубежных стран. Функциональный и системный подходы	ПК-5
2	Источники гражданского и торгового права США: вопросы унификации; федеральное законодательство и законодательство штатов. Судебная система и значение прецедента: примеры применения в корпоративных, вещных и договорных правоотношениях	ПК-5
3	Особенности регулирования и правоприменительной практики в сфере банкротства: опыт США	ПК-5
4	Особенности регулирования и правоприменительной практики в сфере банкротства: опыт Великобритании	ПК-5
5	Особенности регулирования и правоприменительной практики в сфере банкротства: опыт Франции	ПК-5
6	Особенности регулирования и правоприменительной практики в сфере банкротства: опыт Германии	ПК-5
7	Источники английского частного права. Писаное право и прецедент: соотношение и применение в области корпоративных, вещных и договорных правоотношений	ПК-5
8	Источники частного права Швейцарии. Особенности регулирования частно-правовых вопросов в условиях конфедеративного устройства. Швейцарский обязательственный закон: краткая характеристика	ПК-5
9	Банковское законодательство и регулирование финансовых сделок в Швейцарии	ПК-5
10	Источники частного права Китайской народной республики	ПК-5

11	Источники частного права Италии. Примеры применения итальянского права в международных частно-правовых отношениях	ПК-5
12	Источники частного права Нидерландов. Примеры применения права Нидерландов в международных частно-правовых отношениях	ПК-5
13	Источники частного права Испании. Примеры применения испанского права в международных частно-правовых отношениях	ПК-5
14	Принцип добросовестности и его конкретизация в судебной-арбитражной практике по разрешению договорных споров в отдельных правовых системах	ПК-5
15	Принцип законности в сравнительном аспекте	ПК-5
16	Доктрина запрета собственного противоречивого поведения (<i>venire contra factum proprium, estoppel</i>): соотношение правовых институтов в континентальном и общем праве. Конкретизация путем применения доктрины в судебной-арбитражной практике	ПК-5
17	Основные направления реформы обязательственного права 2002 года в Германии	ПК-5
18	Реформирование обязательственного права во Франции	ПК-5
19	Характеристика актуальных источников правового регулирования в частно-правовой сфере в Канаде	ПК-5
20	Примеры применения итальянского права в международных частно-правовых отношениях в Австралии	ПК-5
21	Особенности правового регулирования частно-правовых вопросов в Шотландии	ПК-5
22	Обзор практики Верховного Суда Великобритании по наиболее актуальным вопросам договорного права	ПК-5
23	Обзор практики Верховного Суда Великобритании по наиболее актуальным вопросам вещного права	ПК-5
24	Обзор практики Верховного Суда Великобритании по наиболее актуальным вопросам корпоративного права	ПК-5
25	Обзор практики Верховного Суда Великобритании по наиболее актуальным вопросам в сфере несостоятельности (банкротства)	ПК-5
26	Гражданский кодекс Нидерландов: основные подходы к регулированию вопросов договорного права в сравнении с ГК РФ	ПК-5
27	Швейцарский обязательственный закон в свете сравнительно-правового подхода	ПК-5
28	Унификация договорного права. Принципы европейского договорного права и Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА: сравнительная характеристика	ПК-5
29	Предпринимательские договоры и договоры с участием потребителя в зарубежном праве: проблемы специфики регулирования в зарубежном праве	ПК-5
30	Обязанности по предоставлению информации на преддоговорном этапе	ПК-5
31	Обязанность производителя и продавца товара по обеспечению безопасности	ПК-5

32	Преддоговорная ответственность (culpa in contrahendo): сравнительно-правовой анализ унифицированных частно-правовых актов и примеры регулирования в национальных правовых системах зарубежных стран. Современные подходы к ответственности за недобросовестное ведение переговоров	ПК-5
33	Правовая квалификация гарантийных писем, соглашений о намерениях и иных форм преддоговорных отношений сторон; разграничение с предварительным договором	ПК-5
34	Значение встречного удовлетворения (consideration) в английском праве и праве США	ПК-5
35	Виды условий договора в общем праве. Правовые последствия правовой квалификации условия. Соотношение с понятием существенных условий в континентальном праве	ПК-5
36	Форма договора: основные подходы в законодательстве и судебной практике зарубежных стран. Договоры между отсутствующими, заключение договора с помощью электронных и дистанционных средств коммуникации. Правовое регулирование в отношении формы внесения последующих изменений в договор	ПК-5
37	«Договоры за печатью» в английском праве	ПК-5
38	Анализ судебно-арбитражной практики в отношении доказывания условий договора, заключенного не в письменной форме. Особенности заключения отдельных банковских сделок с помощью электронных средств	ПК-5
39	Общие условия сделок (AGB) в германском праве. Соотношение с Директивой ЕС о несправедливых договорных условиях. Подход в иных правовых системах. Сравнительно-правовой анализ с практикой применения положений о договоре присоединения в российском праве	ПК-5
40	Стороны договора и третьи лица. Доктрина privity of contract	ПК-5
41	Перемена лиц в обязательстве: основные подходы зарубежного права в сравнении с российским правом. Обеспечительная уступка права требования. Уступка будущих требований. Вопрос о взаимосвязанности уступки права требования и переводе долга в подлежащих исполнению договорах	ПК-5
42	Взаимосвязанные договоры. Проблемы правового регулирования и учета системы договорных связей при разрешении договорных споров в судебной практике	ПК-5
43	Концепция вещных сделок (договоров) в германском праве	ПК-5
44	Законность основания приобретения права собственности и последствия наличия пороков правового титула	ПК-5
45	Представительство при заключении и исполнении договора. Взаимосвязь корпоративного и договорного права. Полномочия. Доверенности. Специфика правового регулирования в отдельных правовых системах	ПК-5
46	Особенности исполнения денежного обязательства. Надлежащее исполнение при расчетах безналичными денежными средствами. Комплексный анализ регулирования основного договорного обязательства и договорных правоотношений сторон с кредитными организациями	ПК-5

47	Кредиторские обязанности. Просрочка кредитора. Смешанная вина. Правовые последствия в различных правовых системах	ПК-5
48	Виды убытков. Номинальные и абстрактные убытки. Анализ правового регулирования и судебной практики по вопросам доказывания и определения объема подлежащих возмещению убытков. Значение предвидимости убытков в отдельных правовых системах	ПК-5
49	Понятие чисто экономических убытков (Pure Economic Loss): сравнительно-правовой анализ	ПК-5
50	Экономический анализ договорного и корпоративного права	ПК-5
51	Штрафные убытки и неустойка. Особенности правового регулирования и судебно-арбитражной практики в отдельных правовых системах	ПК-5
52	Exemptio non adimpleti contractus. Приостановление исполнения	ПК-5
53	Предвидимое нарушение договора: правовые последствия. Правовое регулирование и судебно-арбитражная практика	ПК-3
54	Доктрина тщетности договора в общем праве, отпадение основания сделки в германском праве, последствия наступления непредвиденных обстоятельств во французском праве, существенно изменившиеся обстоятельства в российском праве: сравнительно-правовой анализ	ПК-3
55	Проблемы расторжения договора в российском и зарубежном праве	ПК-3
56	Случай и непреодолимая сила: анализ судебно-арбитражной практики в различных правовых системах	ПК-3
57	Ограничение и исключение договорной ответственности: сравнительно-правовой анализ	ПК-3
58	Ответственность за действия третьих лиц: сравнительно-правовой анализ	ПК-3
59	Практика применения положений Венской конвенции о международной купле-продаже товаров	ПК-3
60	Международные банковские сделки	ПК-3
61	Обеспечительные сделки: рекомендации ЮНСИТРАЛ	ПК-3
62	Сравнительно-правовой анализ правового регулирования залога в зарубежном и российском праве	ПК-3
63	Особенности регулирования договора купли-продажи товаров в германском и французском праве	ПК-3
64	Анализ прецедентов применения исполнения в натуре (specific performance) как средства защиты в английском праве	ПК-3
65	Невозможность исполнения: правовое регулирование и судебная практика зарубежных стран	ПК-3
66	Непреодолимая сила: анализ судебной практики применения в свете сравнительно-правового подхода	ПК-3

2. Критерии оценивания:

Критерии	Баллы
Умение не сформировано / Навык не сформирован	0-2,5
Умение сформировано частично / Навык сформирован частично	2,6-5
Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки	5,1-7,5
Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью	7,6-10

Комплект заданий для контрольной работы

2. Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№ п/п	Код компетенции	Название
1	ПК-3	Способен разрешать дела в сфере гражданско-правовых отношений, выносить судебные акты
2	ПК-5	Способен консультировать по вопросам гражданского законодательства и представлять интересы участников гражданского оборота

Вариант 1

Задание	код компетенции (части компетенции)
1. Сравните правовой статус юридического лица в странах англосаксонской и романо-германской правовой систем 2. Приведите пример судебного дела с применением норм зарубежного права в сфере обязательственных правоотношений	ПК-3 ПК-5

Вариант 2

Задание	код компетенции (части компетенции)
1. Сравните понятие и виды договоров в странах англосаксонской и романо-германской правовой систем 2. Приведите пример судебного дела с применением норм зарубежного права в сфере корпоративных правоотношений	ПК-3 ПК-5

Вариант 3

Задание	код компетенции (части компетенции)
1. Сравните системы источников гражданского и торгового права в странах англосаксонской и романо-германской правовой систем 2. Приведите пример судебного дела с применением норм зарубежного права в сфере вещных правоотношений	ПК-3 ПК-5

Вариант 4

Задание	код компетенции (части компетенции)
1. Сравните понятие и признаки сделок в странах англосаксонской и романо-германской правовой систем 2. Приведите пример судебного дела с применением норм зарубежного права в сфере представительства	ПК-3 ПК-5

Вариант 5

Задание	код компетенции (части компетенции)
1. Сравните понятие и виды вещных прав в странах англосаксонской и романо-германской правовой систем 2. Приведите пример судебного дела с применением норм зарубежного права в сфере применения положений о сделках и/или исковой давности	ПК-3 ПК-5

Контрольная работа нацелена на тщательную проработку и усвоение магистратом актуальных вопросов ГиТПЗС.

Выполнение магистрантом контрольной работы и проверка их преподавателем преследует следующие цели:

- 1) осуществление контроля за самостоятельной работой магистранта;
- 2) научить магистранта: применять на практике нормы права; свободно оперировать юридическими понятиями и категориями; анализировать и решать юридические проблемы в сфере правоотношений собственности; применять полученные теоретические знания при разрешении конкретной правовой ситуации; делать подробный обоснованный вывод;
- 3) выработать у магистранта умение правильно, логично, последовательно, аргументированно и кратко излагать свои мысли в письменном виде;
- 4) результат проверки преподавателем контрольной работы позволяет магистранту: определить степень усвоения им соответствующих разделов курса и выявить имеющиеся у него пробелы в полученных знаниях; закрепить, углубить и уточнить полученную из соответствующих источников правовую информацию; сформулировать вопросы, которые оказались непонятными или слабо усвоенными, и получить соответствующую помощь у преподавателя.

Контрольная работа должна содержать титульный лист с указанием варианта задания, текст заданий, иметь постраничную сквозную нумерацию. Магистранту предлагается дать письменный ответ на один вопрос и решить ситуационную задачу. Ответ должен представлять собой концентрированный результат самостоятельного, творческого осмысления законодательства, литературы и позиций высших судов по предложенной правовой ситуации. Ответы требуют решения не только процессуальных вопросов, но и материально-правовых.

Для проверки контрольная работа представляется в электронном виде на сайте Университета в системе электронного обучения Femida. Результат проверки проставляется в электронной ведомости. Контрольная работа оценивается «зачтено» либо «незачтено». Успешное выполнение контрольной работы является условием допуска магистранта к сдаче зачёта по дисциплине.

Магистру предлагается дать письменный ответ на контрольное задание, включающее собственную позицию на проблемный вопрос на основе анализа обобщения судебной практики и решение ситуационной задачи (общий ответ в пределах 20 стр. А4, интервал

1,5. Шрифт Times New Roman, размер шрифта 14). Введения и заключения контрольная работа не предусматривает. Ответ на первый вопрос должен представлять собой концентрированный результат самостоятельного, творческого осмысления судебной практики (в том числе позиций высших судов) по теме вопроса (конспект). Необходимо обратить внимание на применение только актуальной судебной практики (в разрезе 3-5 лет)! Ответ на второй вопрос должен представлять собой решение практического задания, основанное на законе, важно обратить внимание на анализ судебной практики Верховного Суда Российской Федерации и Конституционного Суда Российской Федерации. В Контрольной работе обязательно наличие ссылок/сносок на анализ теории и практики, оформленных в соответствии требованиями оформления письменных работ.

Вариант контрольной работы определяется в соответствии с фамилией магистранта:

Вариант 1 - для магистрантов, фамилии которых начинающиеся на А,Б, Ф,Ч, Н, Ш);

Вариант 2 - для магистрантов, фамилии которых начинающиеся на Г,Д, М, Е, Т);

Вариант 3- для магистрантов, фамилии которых начинающиеся на Ж,З,И, У,С, Ц);

Вариант 4 - для магистрантов, фамилии которых начинающиеся на К, Р, Х, Ц,О);

Вариант 5 - для магистрантов, фамилии которых начинающиеся на В, П,Ю, Л);

Критерии оценивания:

Критерии	Баллы
Умение не сформировано / Навык не сформирован	0-2,5
Умение сформировано частично / Навык сформирован частично	2,6-5
Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки	5,1-7,5
Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью	7,6-10

Оценочное средство «Деловая игра»

1. Перечень компетенций (части компетенции), проверяемых оценочным средством (наименование, код):

№ п/п	Код компетенции	Название
1	ПК-3	Способен разрешать дела в сфере гражданско-правовых отношений, выносить судебные акты

Тема 3. Сделки и исковая давность в гражданском и торговом праве зарубежных стран

Тема 5. Основные институты обязательственного права зарубежных стран

Цель игры: в условиях смоделированной ситуации, связанной с заранее определенной фабулой спора, магистрантам, представляющим интересы сторон и суду следует разрешить спорную ситуацию.

Деловая игра: Рассмотрение спора о нарушении договора

Подготовка к деловой игре:

Деловая игра может быть проведена по индивидуально написанному сценарию или основываться на материалах конкретных дел, уже рассмотренным в международных арбитражных институтах или государственных судах (как российских, так и зарубежных)

1) Определите, национальную принадлежность участников судебного или арбитражного дела, характер и предмет спора; орган, рассматривающий спор

- 2) Распределите роли (стороны, представители сторон, состав суда или арбитража)
- 3) Каждая сторона составляет предварительно соответственно исковое заявление и отзыв на иск, а суд или арбитраж – проект судебного или арбитражного решения

Проведение деловой игры:

Деловая игра проходит в форме судебного/арбитражного процесса, где каждая сторона представляет свою позицию по основным вопросам (какой договор нарушен, в чем именно состоит нарушение, средства правовой защиты, возможное ограничение размера, вопрос о сроках исковой давности); особое внимание уделяется вопросу о применимом праве и специфике регулирования в соответствующих правовых системах; определяется также место рассмотрения спора, обсуждается компетенция конкретного судебного органа/арбитража касательно возможности рассмотрения данного конкретного спора. Представители истца и ответчика представляют доводы искового заявления и отзыва на иск. По результатам деловой игры участники представляют для обсуждения судебное/арбитражное решение и правовое заключение, содержащее анализ правовых проблем в рамках рассмотрения конкретного спора с особым вниманием на сопоставление подходов в российском и зарубежном праве..

В результате проведения деловых игр студенты формируют компетенцию по толкованию нормативных актов, проведению экспертизы и составлению юридических заключений.\

Критерии оценивания:

Критерии	Баллы
Умение не сформировано / Навык не сформирован	0-2,5
Умение сформировано частично / Навык сформирован частично	2,6-5
Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки	5,1-7,5
Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью	7,6-10

Тестовые задания

Содержание банка тестовых заданий

V1: {Тема 1. Основные принципы и источники гражданского и торгового права зарубежных страна}

V2: {Гражданское и торговое право зарубежных стран}

I:

S: Вам необходимо провести экспертизу проекта федерального закона, планирующегося к принятию в Российской Федерации. Необходимо ли сравнить положения проекта с возможными вариантами регулирования, имеющимися в законодательстве других стран?

Верное утверждение:

+ : да, так как это позволит заранее оценить возможный эффект от принятия соответствующего закона, рассмотреть имеющиеся подходы к регулированию в законодательстве различных стран и принять взвешенное решение, учитывая национальные особенности

- : нет, так как это займет много времени – лучше принять закон и уже потом оценивать эффекты от его принятия

- : нет, так как не в каждой стране проводится сравнение с российским законодательством при принятии нормативно-правовых актов

-: нет, сравнительно-правовой метод не применим при экспертизе проектов нормативно-правовых актов

I:

S: К юристу за консультацией обратился предприниматель, который сообщил, что заключил договор с немецкой компанией с организационно-правовой формой OHG. Впоследствии немецкая сторона нарушила договор. Предприниматель просил проконсультировать, сможет ли он, при наличии определённых обстоятельств, привлечь к ответственности не только само юридическое лицо, но и входящих в его состав физических лиц? Дайте

консультацию, учитывая, что OHG в немецком праве является аналогом полного товарищества в российском праве и Торговым Уложением Германии (§105) предусмотрена неограниченная ответственность входящих в состав OHG лиц?

+: привлечь к ответственности физических лиц в OHG можно

-: в OHG, как и в полном товариществе по российскому праву, предусмотрена ограниченная ответственность

-: закон не даёт возможность ответить на этот вопрос

I:

S: К Вам как к корпоративному юристу обратились с вопросом о том, какую форму лучше выбрать для создания компании в Великобритании: limited (с ограниченной ответственностью) или unlimited (с неограниченной ответственностью). При этом была поставлена задача минимизировать риск привлечения учредителей/участников компании к ответственности по долгам компании. Какую организационно-правовую форму Вы порекомендуете?:

Верное утверждение:

+: ltd.-limited- компания с ограниченной ответственностью

-: unlimited – компания с неограниченной ответственностью

I:

S: Вам необходимо дать толкование следующего положения Закона Великобритании о компаниях (Companies Act 2006) (ст.18): компания может иметь типовой устав или создать свою собственную версию устава (Articles of association), которая в последнем случае должна быть зарегистрирована

Какой вывод следует из данного фрагмента?

+: компания, которая выбирает типовой устав, не обязана его регистрировать (так как типовой устав разрабатывается централизованно и компания может вместо разработки собственной версии устава присоединиться к имеющимся вариантам типового устава)

-: запрещено разрабатывать собственную версию устава, отличающуюся от типового устава

-: возможность иметь типовой устав не предоставляется

-: типовой устав должен быть в обязательном порядке зарегистрирован

I:

S: Вам необходимо дать толкование следующего фрагмента Торгового кодекса Франции (ст. L227-6):

Акционерное общество упрощенного типа (SAS) в отношениях с третьими лицами представляет его Президент

Какой вывод следует из данного фрагмента?

+: Президент может представлять общество в отношениях с третьими лицами, действуя от имени общества

-: Президент является одним из третьих лиц по отношению к обществу

-: Президент не представляет общество в отношениях с третьими лицами

-: Указанная норма не относится к частно-правовой, так как Президент – это термин, который используется только в публичном праве

I:

S: Вам необходимо дать толкование следующего фрагмента Закона Германии об обществах с ограниченной ответственностью (ООО - GmbH) (§1):

«Общество с ограниченной ответственностью может состоять из одного или нескольких участников»

Какой вывод следует из данного фрагмента?

+ : В Германии допускается существование ООО с единственным участником

- : В Германии не допускается существование ООО с единственным участником

- : В Германии не допускается существование ООО с несколькими участниками

- : Закон Германии об ООО не указывает прямо на возможное количество участников ООО

I:

S: Вам необходимо дать толкование следующего фрагмента Закона Англии о банкротстве (Insolvency Act 2000) с.17:

«Компания не может привлекать займы и кредиты на сумму более 250 фунтов стерлингов, не информируя кредитора о введённом моратории»

Какой вывод следует из данного фрагмента?

+ : Компания должна информировать своих кредиторов о моратории

- : Компания не может привлекать займы и кредиты после введения моратория

- : Мораторий не позволяет компании привлекать заёмные средства

- : Закон не устанавливает никаких специальных правил в случае введения моратория

I:

S: Вам необходимо дать толкование следующего фрагмента Торгового кодекса Франции (ст. L223-1):

«Общество с ограниченной ответственностью (SARL) может состоять из одного или нескольких участников, несущих риск потерь лишь в пределах внесённых ими вкладов».

Какой вывод следует из данного фрагмента?

+ : Во Франции допускается существование ООО с единственным участником

- : Во Франции не допускается существование ООО с единственным участником

- : Во Франции не допускается существование ООО с несколькими участниками

**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРАВОСУДИЯ»
Казанский филиал**

**Вопросы, выносимые на дифференцированный зачет
«Гражданское и торговое право зарубежных стран»**

1. Основные принципы гражданского и торгового права зарубежных стран. Принцип добросовестности в праве зарубежных стран. Отражение принципов в унифицированных актах частного-правового характера.
2. Участники имущественного оборота в зарубежном праве: общие подходы и особенности регулирования
3. Понятие юридического лица, его признаки и порядок образования
4. Ликвидация и реорганизация юридических лиц: основные тенденции и особенности регулирования в зарубежных правовых системах
5. Несостоятельность по праву зарубежных стран, особенности трансграничного банкротства
6. Институт юридического лица в континентальной системе права.
7. Институт юридического лица в англо-саксонской системе права.
8. Институт представительства в континентальной системе права.
9. Институт представительства в праве Англии и США.
10. Торговая регистрация и фирменное наименование
11. Торговые товарищества и их виды в праве ФРГ и Франции
12. Партнерства в англо-американском праве
13. Общая характеристика акционерных обществ
14. Акционерные общества и упрощенные акционерные общества во Франции: сравнительная характеристика
15. Правовое положение акционерных обществ по праву Германии
16. Общая характеристика обществ с ограниченной ответственностью в праве зарубежных стран
17. Особенности регулирования обществ с ограниченной ответственностью в праве Германии.
18. Корпорации, их виды и особенности регулирования в праве США
19. Компании, их виды и особенности регулирования в праве Англии.
20. Понятие и виды сделок в праве зарубежных стран и унифицированных частного-правовых актах
21. Основания и последствия признания сделок недействительными в унифицированных частного-правовых актах и зарубежном праве.
22. Понятие исковой давности, ее применение в деловом обороте.
23. Понятие, виды и объекты вещных прав.
24. Понятие и содержание права собственности, особенности регулирования в отдельных правовых системах; практика Европейского суда по правам человека
25. Вещные права в континентальном и англо-американском праве
26. Основания приобретения и защиты права собственности
27. Права на чужие вещи
28. Институт доверительной собственности (траст) в гражданском праве Англии и США.
29. Институт владения и его защита в праве зарубежных стран.
30. Понятие договора и его виды: специфика зарубежных правовых систем
31. Исполнение обязательств

32. Денежные обязательства
33. Последствия неисполнения обязательств
34. Порядок заключения договоров
35. Особенности договора купли-продажи в международной торговле. Средства правовой защиты сторон в случае нарушения обязательств.
36. Общая характеристика правового регулирования финансовых сделок в международном и национальном обороте зарубежных стран
37. Понятие векселя.
38. Банковские сделки: понятие, сущность и основные элементы.

Заведующий кафедрой _____ / Закиров Р.Ю./

Критерии оценивания дифференцированного зачета:

Критерии	Баллы
Знание не сформировано / Умение не сформировано / Навык не сформирован	1-15
Знание сформировано частично / Умение сформировано частично / Навык сформирован частично	16-40
Знание сформировано, но имеет несущественные недостатки / Умение сформировано, но имеет несущественные недостатки / Навык сформирован, но имеет несущественные недостатки	41-50
Знание сформировано полностью / Умение сформировано полностью / Навык сформирован полностью	51-60

Оценка на экзамене выставляется с учетом баллов, выставленных обучающемуся по итогам текущего контроля – за ответы на семинарах: для этого баллы, полученные за ответы на семинарах и за ответ на вопросы зачета суммируются и делятся.

Критерии оценивания:

Баллы	Оценка
1-36	неудовлетворительно
37-58	удовлетворительно
59-79	хорошо
80-100	отлично

**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«РОССИЙСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРАВОСУДИЯ»**

Образовательная программа «Юрист в сфере гражданско-правовых отношений»

Дисциплина: Гражданское и торговое право зарубежных стран

Дифференцированный зачет

Билет № __

1. Особенности договора купли-продажи в международной торговле. Средства правовой защиты сторон в случае нарушения обязательств.
2. Общая характеристика правового регулирования финансовых сделок в международном и национальном обороте зарубежных стран

Заведующий кафедрой _____ / Закиров Р.Ю./